



**MENTAL**

Pertemuan II - Kewirausahaan



# KONSEP WIRAUSAHA



0811 6357890



pkk\_uma@uma.ac.id



www.pkk.uma.ac.id

# Sebelum perkuliahan yuk!



## **Step I :**

Sudah mengisi absen waktunya cuma 5 menit sejak jam perkuliahan dimulai.

## **Step II :**

Sudah nonton video PERTEMUAN II

## **Step III :**

**Berdoa bareng-bareng.**





**Jangan lupa:**

***Bahagia &  
Bersyukur***





# Reminder

## Review Video Pipo vs Embro?



## Apa Beda berdagang dengan berbisnis?

Salah satu bentuk kegiatan berbisnis adalah berdagang, akan tetapi berbisnis tidak selamanya perdagangan, berdagang sudah pasti berjualan, dan satu satunya aktifitas berdagang adalah berjualan barang atau jasa. Lebih spesifik berdagang bergantung pada aktifitas si pedagangnya, jika hari ini berdagang maka sore akan mendapati untung, bagaimana kalau hari ini tutup, apakah masih menghasilkan untung?, berbeda dengan bisnis, dimana aktifitas operasionalnya tidak tergantung pada pemilik, karena konsep berdagangnya menggunakan system (bisnis), seperti pipo yang membangun pipo.



**LALU NGAPAIN KITA  
HARI INI?**





# Topik

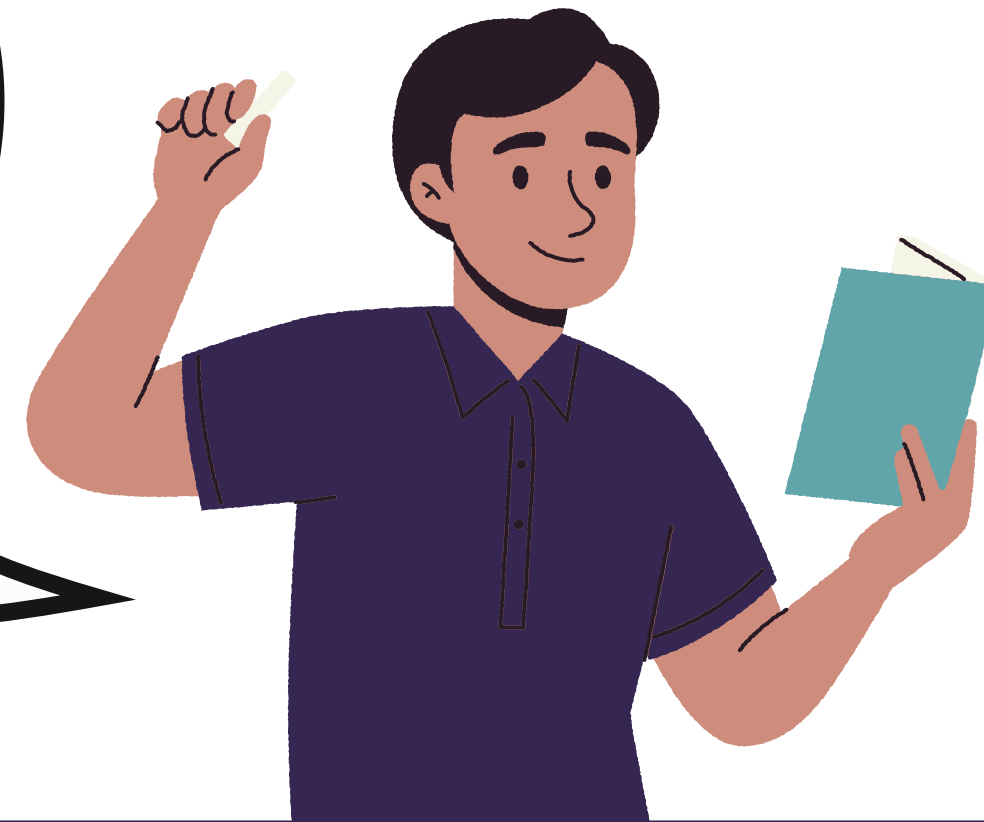
1. Pengertian Wirausaha
2. Wirausaha sebagai aktifitas untuk tumbuh dan berkembang bukan sekedar berpenghasilan
3. Tidak ada alasan untuk tidak berwirausaha dengan model wirausaha BOTOL, BODOL, BOBOL
4. Tantangan dan ancaman dalam berwirausaha
5. Tugas

## **TARGET PEMBELAJARAN :**

- Mahasiswa tidak lagi memandang bahwa **WIRAUSAHA** adalah karir yang sulit untuk diaktualisasikan
- Mahasiswa memiliki memiliki konsepsi tentang wirausaha
- Mahasiswa memahami konsepsi inovasi dan kegagalan



**KIRA-KIRA DIKELAS INI  
SIAPA YANG INGIN  
BERKARIR MENJADI  
PENGUSAHA?**



### **Lembaga jajak pendapat Kolaborasi I 14 Februari 2023**

"Sebanyak 58,3 persen responden (anak muda) memilih menjadi pengusaha atau pebisnis , 16,3 persen responden yang merupakan anak muda memilih untuk menjadi investor, 13,5 persen berminat berkarir sebagai pegawai negeri sipil (PNS) dan karyawan badan usaha milik negara (BUMN).

sumber :

<https://www.medcom.id/nasional/peristiwa/3NOOl6oN-survei-minat-milenial-58-pemuda-memilih-jadi-pengusaha>



# 1. PENGERTIAN WIRAUSAHA

---

## **Geoffrey G. Meredith et. Al, 1995**

- Wirausaha adalah orang-orang yang mempunyai kemampuan melihat dan menilai kesempatan-kesempatan bisnis; mengumpulkan sumber-sumber daya yang dibutuhkan guna mengambil keuntungan daripadanya serta mengambil tindakan yang tepat, guna memastikan kesuksesan.

## **Stein dan John F. Burgess**

- Menurut Stein dan John F. Burgess wirausaha adalah orang yang mengelola, mengorganisasikan, dan berani menanggung segala risiko untuk menciptakan peluang usaha dan usaha baru.

## **Menurut Prof. Renald Kasali PhD**

- berwirausaha adalah menciptakan inovasi baru yang belum pernah ada sebelumnya. "Membuat sesuatu menjadi hal yang luar biasa, itulah bisnis!"



## **2.MENGAPA HARUS BERWIRAUSAHA?**

### **1.Bisa Menjalani Hal yang Kamu Suka**

Ketika memutuskan memilih menjadi seorang wirausaha, kamu bebas menentukan bisnis apa yang ingin dikelola sesuai dengan visi yang kamu punya atau industri yang membuatmu tertarik. Kamu juga bisa menentukan berbagai peraturan di dalamnya. Misalnya, menerapkan proses kerja yang lebih efisien, memastikan karyawan lebih sejahtera, hingga menciptakan suasana kantor yang berbeda.

### **2. Memiliki Kesempatan Belajar Tanpa Batas**

Ketika bekerja di suatu perusahaan, kemungkinan besar kamu akan berkecukupan di suatu bidang yang sama dalam kurun waktu tertentu. Sementara, saat menjadi seorang wirausahawan kamu akan mendapatkan kesempatan belajar banyak hal. Mulai dari bisnis, pengelolaan sumber daya, cara berpikir kreatif, manajemen keuangan dan masih banyak lagi.

### **3. Kesempatan Mencapai Kebebasan Finansial**

Tidak bisa dipungkiri, menjalankan usaha sendiri akan mendatangkan beberapa keuntungan finansial yang cukup tinggi. Bahkan dibandingkan bekerja untuk mendapatkan gaji, keuntungan dari wirausaha bisa jadi jauh lebih tinggi. Dengan pendapatan yang jauh lebih tinggi, tentunya kamu bisa mencapai kebebasan finansial dengan lebih cepat.

### **4. Memiliki Kebebasan untuk Menggunakan Waktu**

Membuka usaha dapat memberikan kesempatan untuk kamu menggunakan waktu yang dimiliki. Saat lebih memprioritaskan keluarga, kamu bisa mengambil waktu untuk sejenak berhenti dari pekerjaanmu. Sehingga dapat dikatakan kamu akan memiliki tingkat fleksibilitas waktu yang lebih tinggi bila menjalani wirausaha. Namun di sisi lain, hal ini juga menjadi tantangan karena kamu perlu lebih cermat untuk memaksimalkan waktu bekerja.

## MENGAPA HARUS BERWIRAUSAHA?



### 5. Memiliki Banyak Relasi

Ketika menjalankan wirausaha, tentu kamu akan dituntut untuk memiliki banyak relasi. Mulai dari pemilik usaha lain, vendor, hingga berbagai pihak yang terlibat kerja sama denganmu. Ketika relasi semakin banyak dan luas, kamu juga akan memiliki banyak kesempatan untuk belajar mengelola usaha dari mereka.

### 6. Berkesempatan Membantu Lingkungan

Tidak sedikit dari para pemilik usaha yang akhirnya berhasil memberikan kontribusi pada lingkungan di sekitarnya. Mulai dari menciptakan lapangan kerja, membantu masyarakat mengatasi permasalahan yang terjadi, atau sekedar memberikan bantuan sosial. Dengan menjadi seorang wirausahawan, kesempatan menebarkan hal positif di masyarakat menjadi terbuka luas.

### 7. Bebas Berkreasi

Hal lain yang dapat dilakukan ketika kamu mulai berwirausaha adalah menjadi kreatif. Kamu bebas menentukan inovasi yang ingin diterapkan pada produk yang akan dijual. Kamu tidak perlu terpaku pada suatu strategi saja. Setiap harinya, kamu bisa berkreasi untuk mengembangkan penjualanmu.

# Bukti bahwa wirausahawan selalu menjadi tokoh dunia..



Jack Ma

Yang pertama adalah bos e-commerce asal China, Alibaba. Sebelum masyarakat dunia mengenalnya sebagai orang yang sangat sukses, ia pernah merasakan berkali-kali kegagalan. Namun, dengan sifatnya yang pantang menyerah ia dapat melalui rintangan hingga menjadi sebesar ini.

Jauh sebelum menjadi bos Alibaba, Jack Ma pernah ditolak masuk universitas hingga 2 kali. Di kali ketiga, Jack Ma berhasil lulus ujian dan berkuliah di Hangzhou Teacher's Institute. Tak hanya sampai di situ, ketika ia sudah lulus dari perguruan tinggi, ia sempat ditolak kerja di KFC. Dari 24 pelamar, hanya 23 yang diterima dan Jack Ma menjadi satu-satunya pelamar yang ditolak.



Steve Jobs

Kita mungkin mengenal Steven Paul Jobs sebagai salah satu inovator teknologi yang sangat hebat. Sepanjang karirnya, ia berhasil mengembangkan dan merevolusi setidaknya enam industri, yaitu komputer pribadi, film animasi, musik, ponsel, komputer tablet, hingga penerbitan digital.

Pada tanggal 1 April 1976, Jobs beserta dua rekannya Wozniak dan Wayne mendirikan sebuah perusahaan: Apple. Perusahaan tersebut kemudian menciptakan produk pertamanya yaitu keyboard Apple I. Setelah berhasil pada produk pertamanya, mereka kemudian meluncurkan produk komputer utuh yaitu Apple II. Nama Jobs semakin terkenal ketika ia meluncurkan produk Macintosh.



Bill Gates

Mungkin kita mengenal Bill Gates sebagai orang terkaya di dunia sekaligus pendiri Microsoft, perusahaan perangkat lunak terbesar di dunia. Saat ini produk Microsoft sangat akrab dengan keseharian kita, khususnya bagi pebisnis yang banyak menghabiskan waktu di depan komputer.



Nadiem Makarim

Nadiem Makarim dikenal sebagai founder PT. Aplikasi Anak Bangsa (Gojek) sekaligus Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Riset dan Teknologi Indonesia pada Kabinet Indonesia Maju.

.....**Mereka adalah wirausaha**



(Prof. Renal Kasali, PhD)

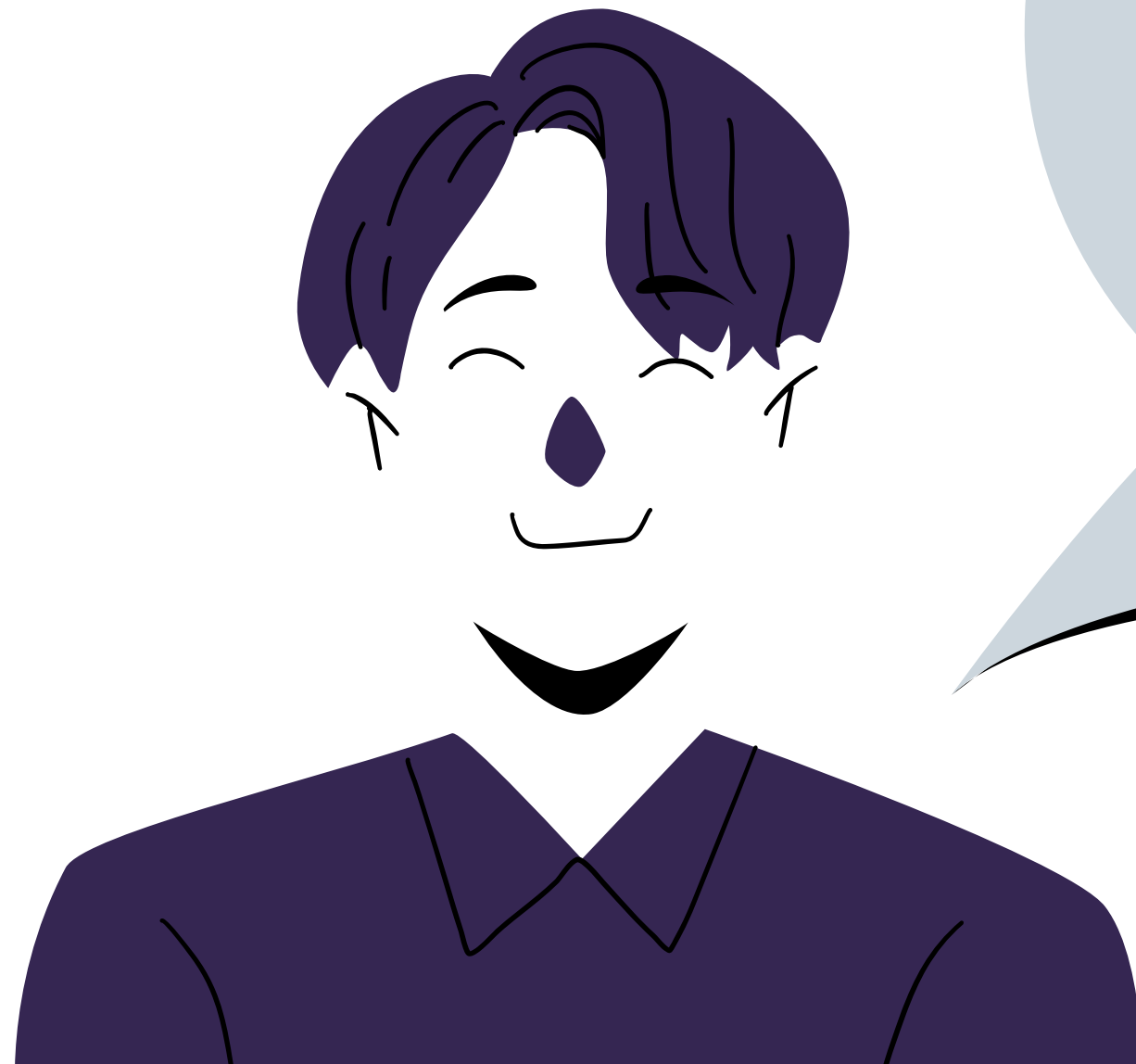
**Wirausaha sebagai aktifitas  
untuk tumbuh dan  
berkembang bukan sekedar  
berpenghasilan**

- Berwirausaha tentu bukan sekedar berjualan. Lebih dari itu, untuk berwirausaha diperlukan ilmu dan kiat-kiat khusus agar bisnis yang digeluti dapat bertahan dan berkembang ditengah-tengah persaingan pasar.
- “Membuat sesuatu menjadi hal yang luar biasa, itulah bisnis”.
- mitos bahwa entrepreneur adalah sosok yang “dilahirkan” (bukan “diciptakan”)
- jika seorang entrepreneur ingin sukses, maka dia harus rela berjuang, berkerja keras, dan banyak berlatih
- “Untuk menjadi sukses, seseorang haruslah kerja keras dan membutuhkan perjuangan. Maka, perjuangan itu harus diinvestasikan”
- Keberuntungan sebenarnya adalah ketika kesempatan bertemu dengan persiapan. keberuntungan tidak akan datang dengan sendirinya. Keberuntungan ada karena ada usaha sebelumnya
- berwirausaha bukan untuk menjadi kaya. Kaya itu akibat!

**entrepreneur adalah sosok  
yang “dilahirkan”,  
jadi kalau mau jadi usahawan  
maka belajarlh karena  
wirausaha itu tidaklah sulit**



**4.** Tidak ada alasan untuk tidak berwirausaha dengan model wirausaha **BOTOL, BOMOL, BOBOL, BODOL**



aku kan masih kuliah,  
mana lah pulak aku  
sempat, belum lagi  
modal, belum lagi  
produksi...ah susah lah  
gak ada waktu!

# BOTOL

Seorang pengusaha harus punya **keBERANIAN** dan juga **OPTIMISME** yang menggelora, jadi kalau kita gak punya waktu dan tenaga karena udah capek kuliah dan kerja, karena kita kuliah atau kerja gunakan **TENAGA ORANG LAIN**

---



# BOMOL

Seorang pengusaha harus punya **keBERANIAN** dan juga **OPTIMISME** yang menggelora, jadi kalau kita gak punya modal, maka pakai **MODAL ORANG LAIN**, yang penting siapin proposal bisnis, pastikan bisnisnya memang prospek dan bangun interest pemilik modal, agar kita bisa membangun bisnis walau menggunakan modal orang lain sebagai investasi atau saham.

---



# BOBOL

Seorang pengusaha harus punya **keBERANIAN** dan juga **OPTIMISME** yang menggelora, jadi kita tidak bisa membangun bisnis karena nggak punya modal, nggak punya dagangan tapi punya kemampuan mengelola bisnis, maka coba kelola **BISNIS ORANG LAIN** dengan sekema bagi hasil (profit sharing) dengan menggunakan kemampuan dan tentu telah melewati pelatihan bisnis dan pengalaman bisnis

---



# BODOL

Seorang pengusaha harus punya **keBERANIAN** dan juga **OPTIMISME** yang menggelora, jadi kalau kita gak punya produk dan nggak bisa juga membuat produk, maka pakai **DAGANGAN ORANG LAIN**, yang penting bisa berwirausaha dan menciptakan peluang untuk tumbuh dan berpenghasilan.

---





**gimana kalau gagal ?**

# 5. Tantangan dan ancaman dalam berwirausaha



## INNOVASI

- Tidak ada ancaman kegagalan kecuali kita terus melakuakn inovasi baik dari sekala produk, problem solving, percepatan, layanan, karakteristik bisnis, mitra, model bisnis, system, manajemen dan aspek bisnis dan lain lain dan inilah tantangannya, dimana para pelaku bisnis sering tidak melakukan dan akhirnya colaps, jadi harus terus BERINOVASI



## GAGAL

- Kegagalan adalah kepastian dalam berwirausaha, sebagaimana saat bekerja dengan orang lain, sangat mungkin perusahaan bangkrut, atau kita gagal naik jabatan, gagal dipromosikan atau ada ketidaknyamanan budaya kerja, ruang kerja dan teman kerja ini adalah fakta paling mudah dijumpai dikeseharian

# Tugas

Bersama dengan kelompok, coba analisis kasus berikut, dan setelah semua selesai mari kita diskusikan kasusnya berdasarkan pendekatan BOTOL, BODOL, BOMOL, BOBOL

- Ada sebuah restoran, jika dilihat dari kondisinya, restoran tersebut sudah kelihatan tidak terurus dan karyawan yang bekerja juga sudah tidak memiliki semangat, karena pembeli yang hadir juga tidak lagi ramai.
- Apa yang dapat dilakukan dengan kondisi kalian sebagai kelompok yang masih kuliah, tidak memiliki modal uang tetapi memiliki keberanian dan optimisme



**TERIMA KASIH**